

RfP Prozess

Der Einkauf von externen Leistungen verlangt oft ein sehr professionelles, strukturiertes Verfahren, um einerseits die eigenen Anforderungen genau zu beschreiben und andererseits von den Anbietern vergleichbare Offerten zu bekommen. Nur so können im RfP-Prozess die für das eigene Unternehmen korrekten betriebswirtschaftlich nachhaltigen Entscheide getroffen werden.

Mit einem professionellen Request for Proposal wird schon zu Beginn die notwendige Basis für den Projekterfolg gelegt.

Nutzen

Durch eine Zusammenarbeit mit Wenger Consulting profitieren Sie von den umfangreichen Kenntnissen bei der Erstellung von RfP's und Entscheidungsmethodiken und den Erfahrungen aus vielen Ausschreibungen. Zudem verhilft die Neutralität von Wenger Consulting zur Erzielung guter Verhandlungsergebnisse.

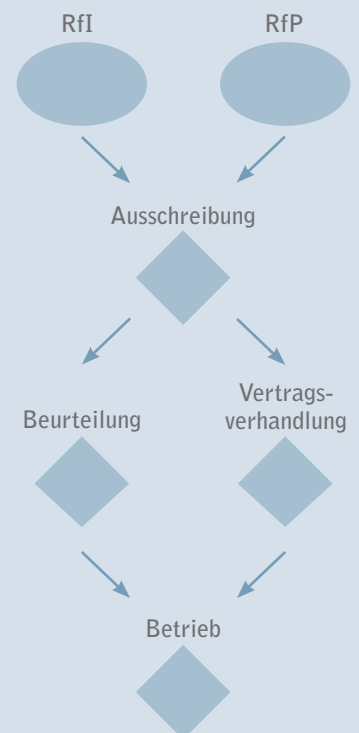
Professionelle Dienstleistungen

Wenger Consulting bietet Ihnen ein Leistungspaket aus folgenden Bestandteilen an:

- ◆ Workshop zur gemeinsamen Erstellung der Ausschreibungsunterlagen (RfI und RfP) auf Basis grosser Erfahrungen bei Ausschreibungen; die Vertragseckwerte sind Bestandteil der Ausschreibungsunterlagen
- ◆ Unterstützung oder Führung des Ausschreibungsprozesses
- ◆ Beurteilung und Bewertung der Offerten; sehr hilfreich ist zudem auch der Umstand, dass Wenger Consulting mit der Providerseite gut vertraut ist.
- ◆ Unterstützung bei den Vertragsverhandlungen

Diese Leistungen werden von Wenger Consulting unter Einsatz einer erprobten und transparenten Methode erbracht.

VORGEHEN



Pragmatismus, Praxisorientierung und Schlantheit ist unser Credo. Die Produkte und Dienstleistungen von Wenger Consulting zeichnen sich durch Pragmatismus, Praxisorientierung, Schlantheit in der Erbringung und durch eine Mehrwertgarantie aus.